

Las energías renovables ya son la forma más barata de generar electricidad y las subastas incentivan las inversiones en este sector

El webinar, enfocado a conocer cuál es el diseño más apropiado para las subastas en el sector de las energías renovables contó con la participación de Jorge Casillas, director de Regulación y Mercados de EDP Renováveis y Pablo del Río, del Instituto de Políticas y Bienes Públicos del Centro Superior de Investigaciones Científicas (CSIC).

Joan Batalla, Director General de Funseam planteó como punto de partida que las subastas se han convertido en el mecanismo competitivo más habitual para la adquisición de energía de origen renovable, tanto en países desarrollados como en vías de desarrollo, pero su éxito está supeditado a las características de su diseño. Por su parte, el COO para Europa y Brasil de EDP Renováveis, **Duarte Bello**, puso de manifiesto que el precio del mercado mayorista deja de ser la principal referencia en toda inversión en energías renovables, ya que la mayor parte de sus costes de inversión se producen en la etapa inicial. La subasta es la mejor fórmula para favorecer el coste para el consumidor.

Jorge Casillas aportó su visión sobre las consideraciones a tener en cuenta a la hora de diseñar subastas para renovables, que ya son la fuente más barata de generación de electricidad, con una rentabilidad y unos costes operativos y de inversión por debajo del resto de tecnologías de generación convencionales. Si son competitivas por sí mismas ¿por qué son necesarias las subastas? Casillas apuntó que las subastas ofrecen visibilidad a largo plazo en la remuneración y, por tanto, son la forma más eficiente de incentivar las inversiones en este ámbito. Ejemplo de ello es que el año pasado Portugal puso en marcha un proceso de licitación de energía solar fotovoltaica, con el objetivo de llegar al 80% de la electricidad a partir de fuentes renovables en 2030. Se adjudicaron 1.004 MW bajo el esquema de tarifa fija y 288 MW bajo el esquema de contribución. En esta subasta se daban dos regímenes de remuneración: de remuneración general, en el que los participantes pagan por tener acceso al punto de conexión y van a mercado, y de remuneración garantizada, en el que los participantes pagan y además consiguen una tarifa. La mayoría de los agentes optaron por la remuneración garantizada con un precio resultante de unos 20 €/MWh.

En relación al diseño de las subastas, Casillas apuntó que hay bastantes elementos sobre los que el regulador debe tomar decisiones: desde los criterios de precalificación al régimen de penalizaciones, así como los calendarios preestablecidos. En relación a cómo garantizar la necesaria diversidad tecnológica, cree que las diferentes tecnologías renovables deben tener subastas por separado, diferenciadas, ya que los precios que ve cada tecnología son diferentes, por lo que son productos diferentes.

Pablo del Río, centró intervención en explicar cómo funcionan las subastas en renovables, con sus ventajas y sus inconvenientes, dando ejemplos de algunos casos de éxito en el contexto internacional. Del Río destacó los tres motivos por los que nos fijamos en las subastas: por una parte, son el instrumento estrella de

promoción de las renovables; por otra, se les presupone toda una serie de beneficios en términos de competencia y costes finales. Y, además, nos obliga la legislación comunitaria. La última directiva europea 2001/2018 de energías renovables obliga a los Estados miembros a garantizar que el apoyo a la electricidad procedente de fuentes renovables se concede de forma abierta, transparente, competitiva, rentable y no discriminatoria y las subastas cumplen con todos esos requisitos. Por su parte, el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) 2021-2030 contempla las subastas como la principal herramienta para desarrollarlas.

“Es importante centrarse en un diseño que tenga en cuenta el precio, el calendario, la diversidad tecnológica, las precalificaciones, el tipo de subasta, el tipo de remuneración y los periodos de realización”. Valorando su idoneidad como mecanismo de asignación, del Río apuntó que no hay debate entre subastas sí o no, sólo acerca de las diferentes alternativas para diseñarlas. En su intervención, señaló que los diseños más innovadores de subastas en estos últimos años se han dado en países como México o Chile, que han incorporado elementos como la determinación del valor de la generación variable de origen renovable, pero también en Colombia o Portugal, con elementos encaminados a controlar la concentración del mercado. Además, destacó las de Reino Unido o Turquía, que contemplan el desarrollo de un sector industrial autóctono de la mano de las energías renovables.

Webinars 2020

El próximo 6 de julio, de 11:00h a 12:30h, tendrá lugar el webinar organizado conjuntamente por **FUNSEAM** y la **Cátedra de Sostenibilidad Energética** de la Universidad de Barcelona. En un momento en el que la Comisión Europea propone un ambicioso plan de recuperación verde para hacer frente a la crisis económica del coronavirus, este webinar pretende abordar las recomendaciones emitidas por la Comisión de Expertos del Gobierno alemán "Energía del Futuro" en materia de precios de CO₂ y las reformas de los impuestos a la energía para la expansión de las tecnologías renovables, las cadenas de valor neutras para el clima, la transformación industrial hacia tecnologías y productos neutros en emisiones, así como, el papel futuro del hidrógeno.

Para ello, contaremos con **Andreas Löschel**, catedrático de la Universidad de Münster (Alemania) y Research Associate de la Cátedra de Sostenibilidad Energética. El profesor Löschel es uno de los principales especialistas mundiales en el campo de la energía y la sostenibilidad ambiental. Desde 2011 ha presidido la Comisión de Expertos del Gobierno alemán para la supervisión y transformación de la energía y actualmente es el investigador principal del Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC) para el quinto y sexto informe de evaluación.

Más información en www.funseam.com